

Vertriebseinstellungen (Selling Settings)

Einleitung

Hier können wir allgemeine Einstellungen für das Modul Vertrieb bearbeiten. Diese gelten für unser ganzes System.

Nutzen wir auf unserem System mehrere Unternehmen sollten wir hier nur wenige Voreinstellungen setzen.

Customer Defaults

Bezeichnung	Feldname	Erklärung
Bennung des Kunden nach		Hier können wir bestimmen mit welcher Syntax neue Kunden in unserem System angelegt werden. Die Auswahl ist <ul style="list-style-type: none">• Kundenname• Nummernkreis• Automatische Benennung

CRM Settings

Item Price Settings

Bezeichnung	Feldname	Erklärung
Standardpreisliste		Link Feld zu den Preislisten mit dem Merkmal „Vertrieb“
Gleiche Preise während des gesamten Verkaufszyklus beibehalten		Aktivieren wir die Checkbox erhalten wir zwei weitere Felder
Benutzer darf Preisliste in Transaktionen bearbeiten		Auf Transaktionen werden Marge und Rabatt anhand des Preises und des in der Preisliste hinterlegten Artikelpreis berechnet. Weitere Details
Überprüfen Sie den Verkaufspreis für den Artikel anhand der Kauf-oder Bewertungsrate		
Calculate Product Bundle Price based on Child Items' Rate		

Transaction Settings

Bezeichnung	Feldname	Erklärung
Ist ein Kundenauftrag für die Erstellung von Kundenrechnungen und Lieferscheinen erforderlich?		

Ist für die Erstellung der Verkaufsrechnung ein Lieferschein erforderlich?		
Umsatzaktualisierungsfrequenz		
Over Order Allowance (%)		
Zulassen, dass ein Element in einer Transaktion mehrmals hinzugefügt wird		
Erlauben Sie mehrere Kundenaufträge für die Bestellung eines Kunden		Prüft ob das Feld Bestellung des Kunden im Auftrag schon vorgekommen ist. <u>Erklärung</u>
Steuer-ID des Kunden vor Verkaufstransaktionen ausblenden		
Allow Sales Order Creation For Expired Quotation		Deaktivieren wir dies nicht, können <u>Angebote</u> im Status "Verfallen" nicht weiterverarbeitet werden.

Erklärungen

Item Price Settings

Gleiche Preise während des gesamten Verkaufszyklus beibehalten

Aktivieren wir die Checkbox erhalten wir zwei Zusatzfelder.

Item Price Settings

Standardpreisliste

Standard Selling

Action if Same Rate is Not Maintained Throughout Sales Cycle *

Anhalten

Role Allowed to Override Stop Action

☒ Gleiche Preise während des gesamten Verkaufszyklus beibehalten

☐ Benutzer darf Preisliste in Transaktionen bearbeiten

☐ Überprüfen Sie den Verkaufspreis für den Artikel anhand der Kauf- oder Bewertungsrate

☐ Calculate Product Bundle Price based on Child Items' Rates

Bezeichnung	Feldname	Erklärung
Action if Same Rate is Not Maintained Throughout Sales Cycle		Auswahl aus Anhalten oder Stoppen
Role Allowed to Override Stop Action		Link Feld zu einer Rolle welcher er erlaubt sein wird, das Stoppen zu übergehen.

Benutzer darf Preisliste in Transaktionen bearbeiten

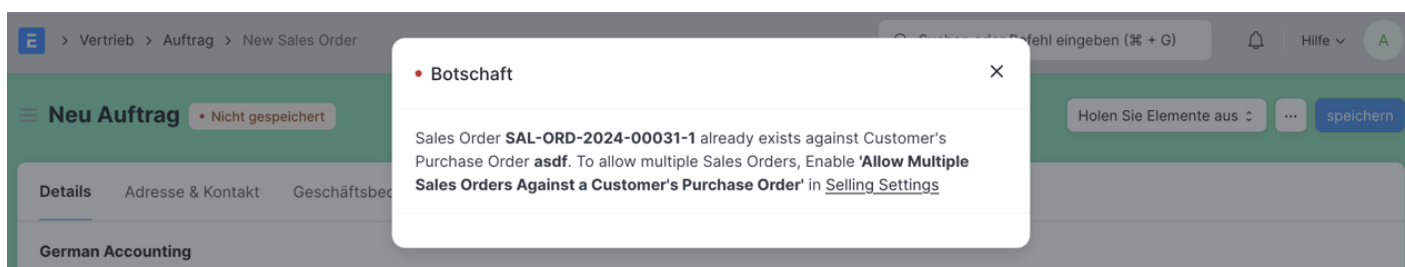
Aktivieren wir dies ist es Nutzern möglich den Betrag der Preisliste in Transaktionen zu verändern.

Dies ändert auch die Einstellung für den [Einkauf](#).

Transaction Settings

Erlauben Sie mehrere Aufträge für die Bestellung eines Kunden

Ist das Häkchen nicht gesetzt erhalten wir in den Transaktionen folgende Meldung



Dabei wird folgendes Feld im Auftrag nach dubletten geprüft

E

> Vertrieb > Auftrag > New Sales Order

Suchen oder Befehl eingeben (⌘ + G)

Hilfe

A

Neu Auftrag

Nicht gespeichert

Holen Sie Elemente aus ...speichern

DetailsAdresse & KontaktGeschäftsbedingungenWeitere Informationen

German Accounting

Artikelgruppe

Products

This field will be filled by either 'Goods' or 'Services' depending on the result that is calculated in the item table.

Kundentyp

Unternehmen

Nummernkreise *Datum *

SAL-ORD-.YYYY.-01.05.2024

Bestellung des Kunden

PO-32489

Kunde *Liefertermin

German Customer01.05.2024

Bestelldatum des Kunden

Steuernummer

german tax ID

Unternehmen *

IMAT

Bestellart *

Vertrieb

Abrechnungsdimensionen

Version #13

Erstellt: 14 Januar 2022 14:11:11 von Wolfram Schmidt

Zuletzt aktualisiert: 1 Mai 2024 11:22:02 von Wolfram Schmidt