phamos Code Templates

In diesem Buch finden wir diverse Lösungen die von phamos für ERPNext entwickelt wurden. Dazu gehören Vorlagen für Custom Fields, Client Scripts und Server Scripts.

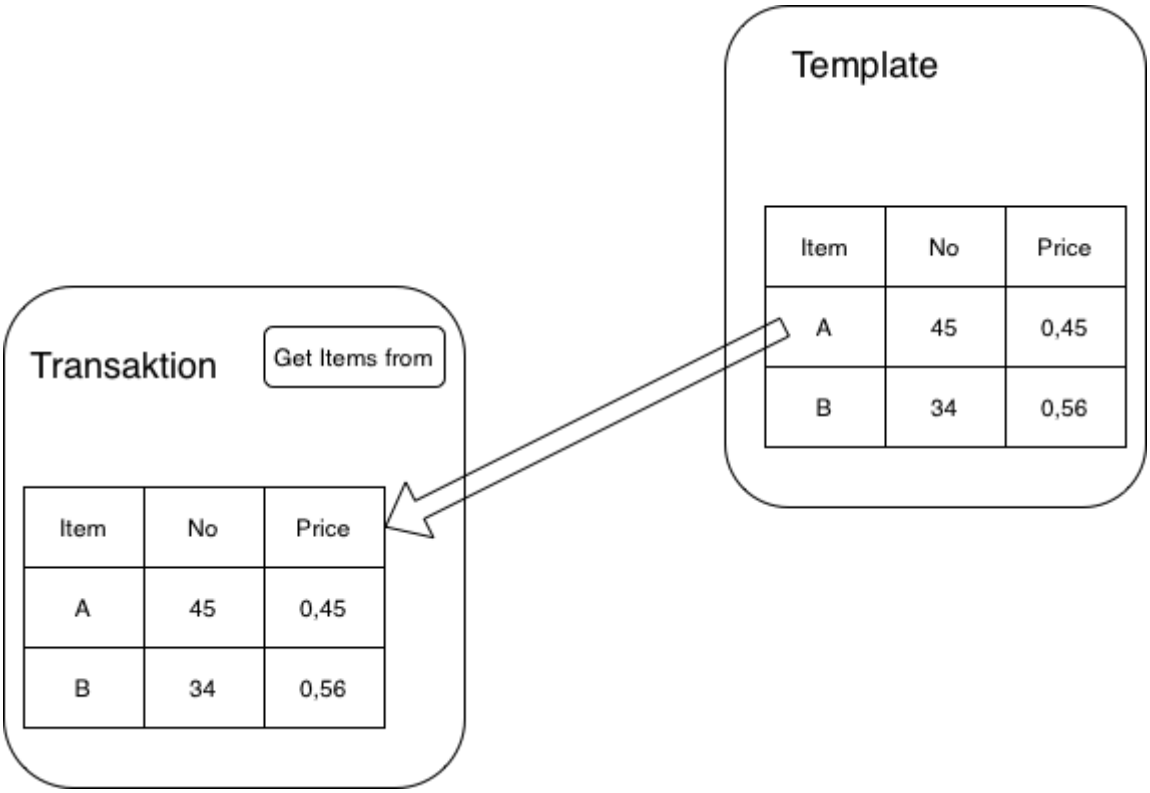
Alle Lösungen sind mit Einleitung beschrieben und ausreichend bebildert. Sie sollen als übertragbare Lösungen dienen und für interne und externe als Nachschlagewerk und Ideen für zukünftige Implementierungen genutzt werden.

Aller hier gezeigter code wird unter der GPLv3 öffentlich gestellt.

Tabelleninhalte aus einer Tabelle befüllen

Einleitung

In dieser Anleitung finden wir ein Beispiel wie wir eine Tabelle in einer Transaktion mit Inhalten aus einer Tabelle einer Vorlage füllen kann.



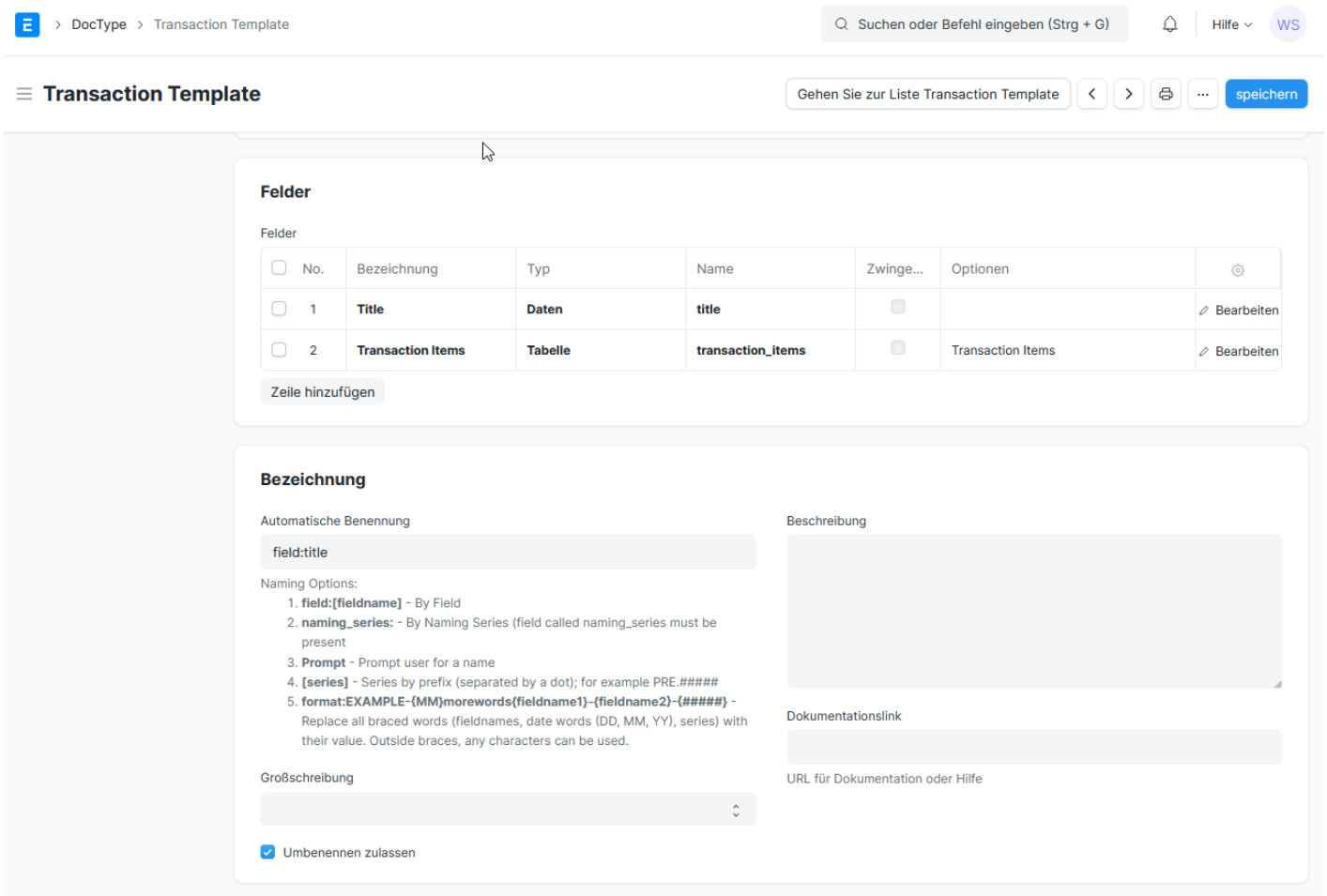
DocType Template erstellen

Zunächst wollen wir ein Dokument erstellen in welchem wir unser Template festhalten, damit wir diese als Vorlage für unsere Transaktion verwenden können. Dazu erstellen wir hier Transaction Template.

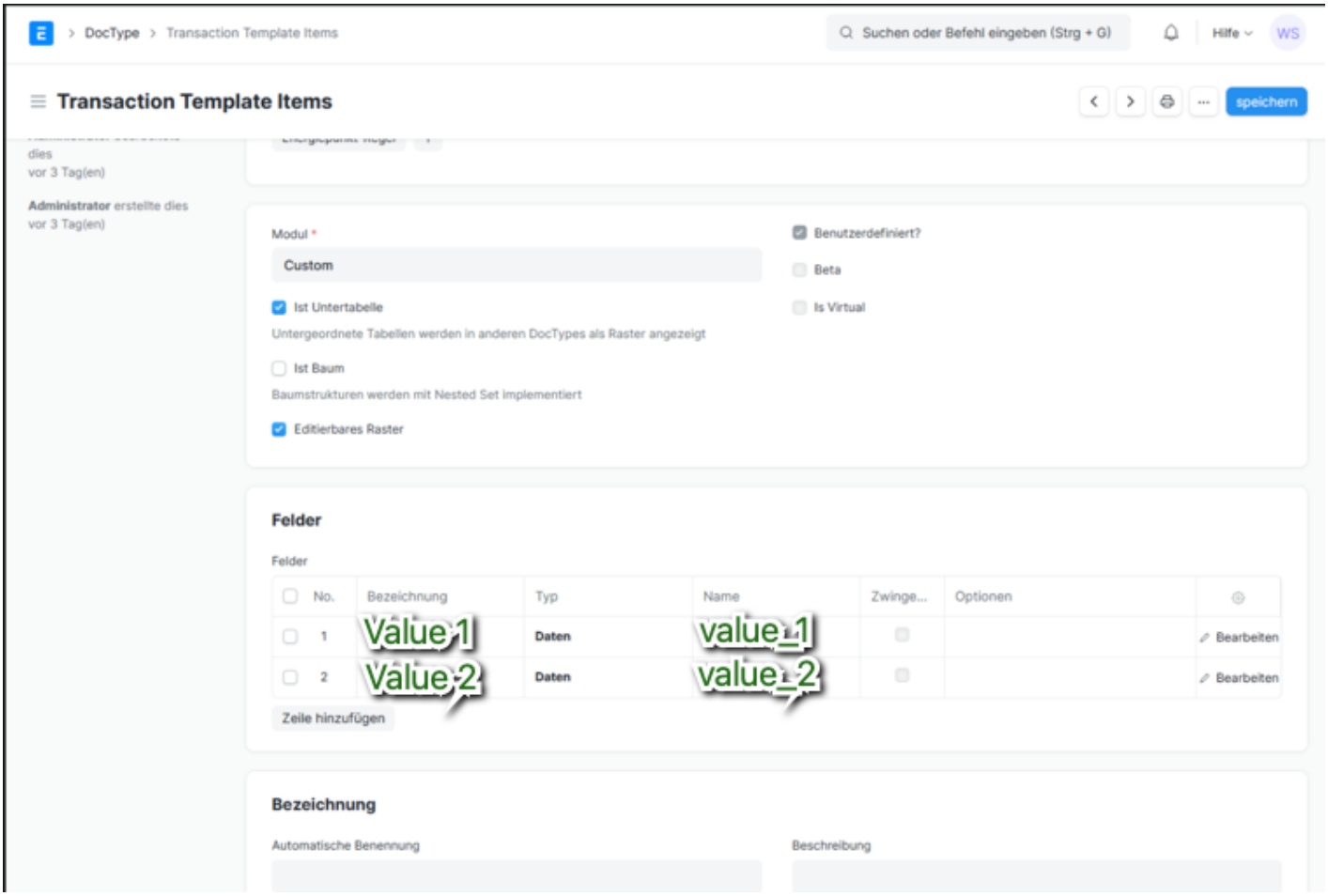
Das Transaction Template nehmen wir in diesem Beispiel als Platzhalter. Es könnte z.B. auch eine Angebotsvorlage sein in welcher wir eine bestimmte Sammlung von Artikeln halten welche wir immer wieder zum Einsatz bringen wollen.

Im gezeigten Beispiel haben wir ein Template mit dem Namen Colors erstellen und mit den werden Red und Green.

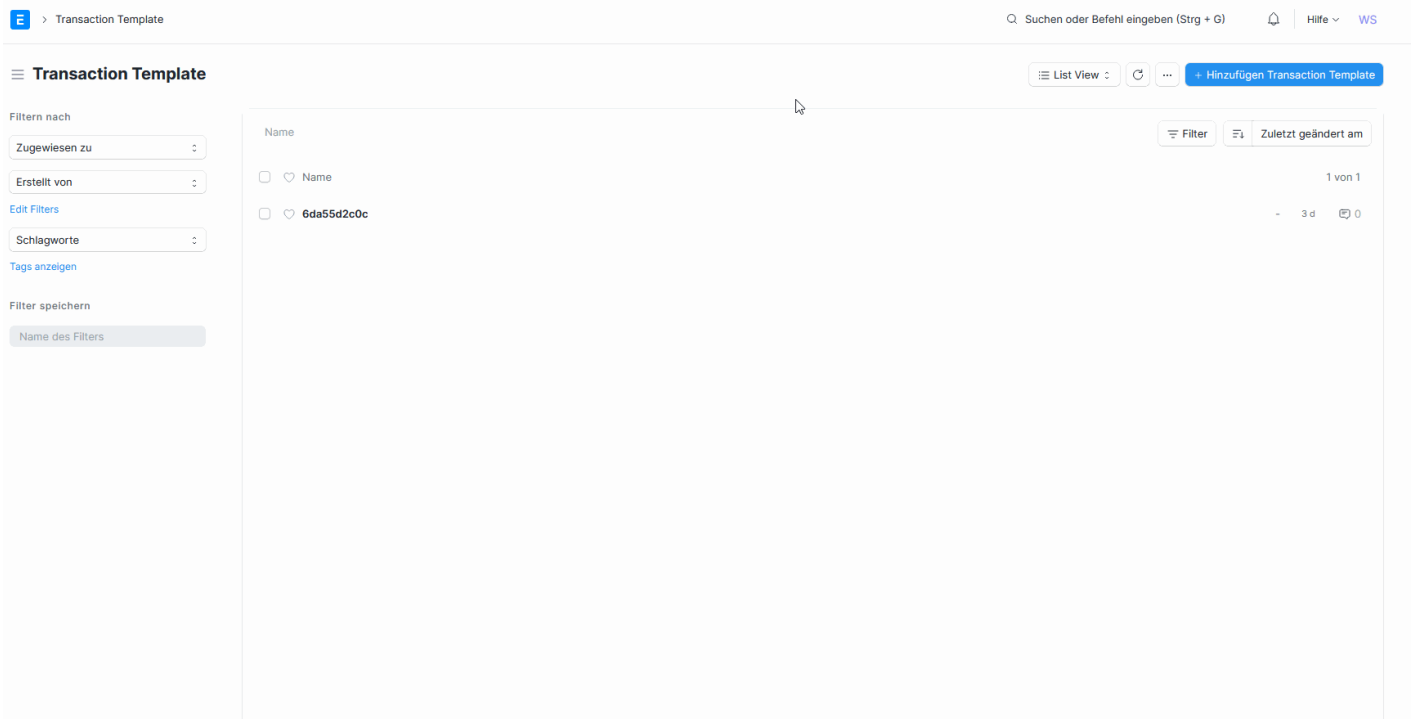
Hier die wesentlichen Inhalte des DocTypes



Und die dazu gehörige Untertabelle "Transaction Items"

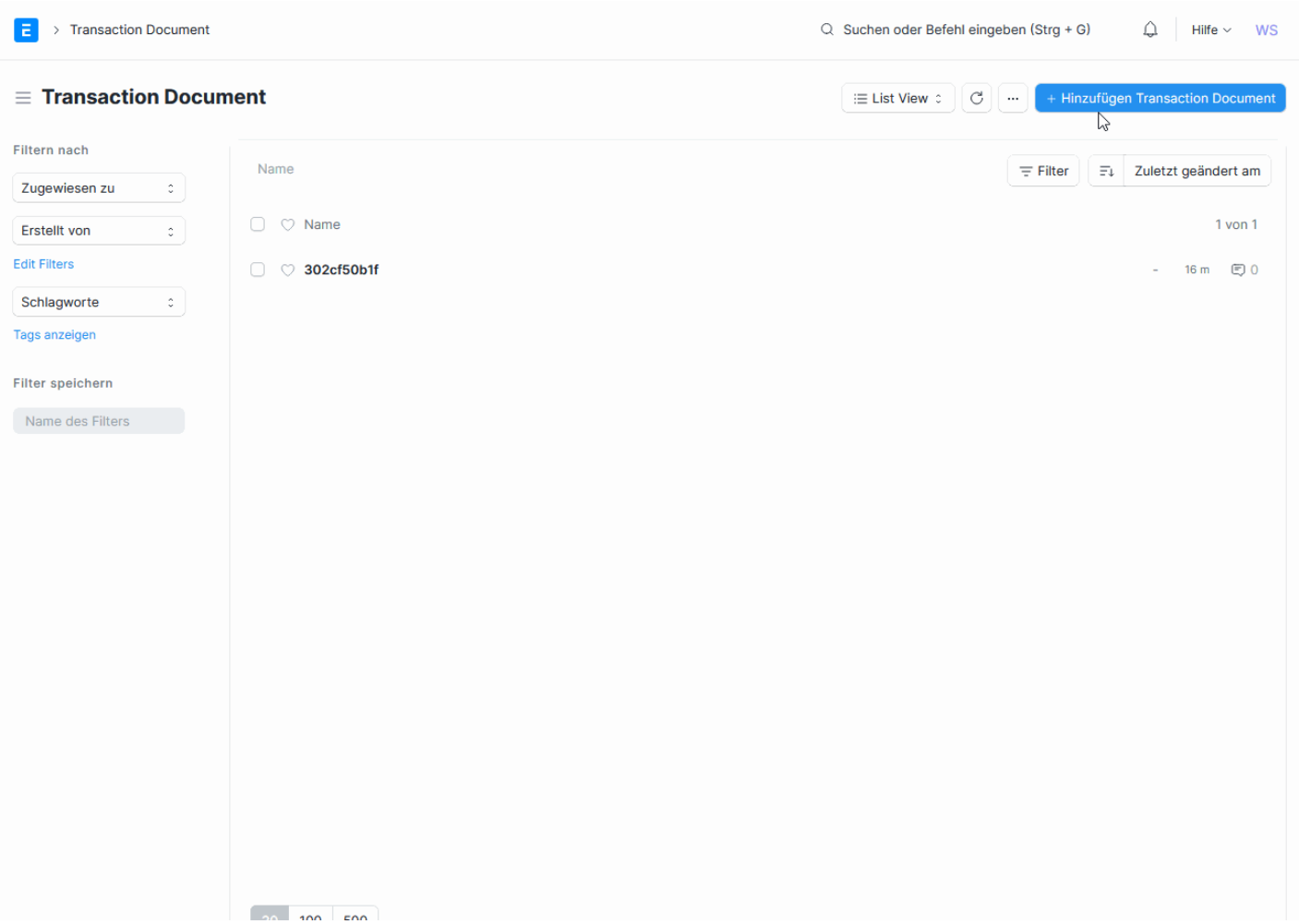


Ist der DocType erstellt, erstellen wir direkt eine Instanz.

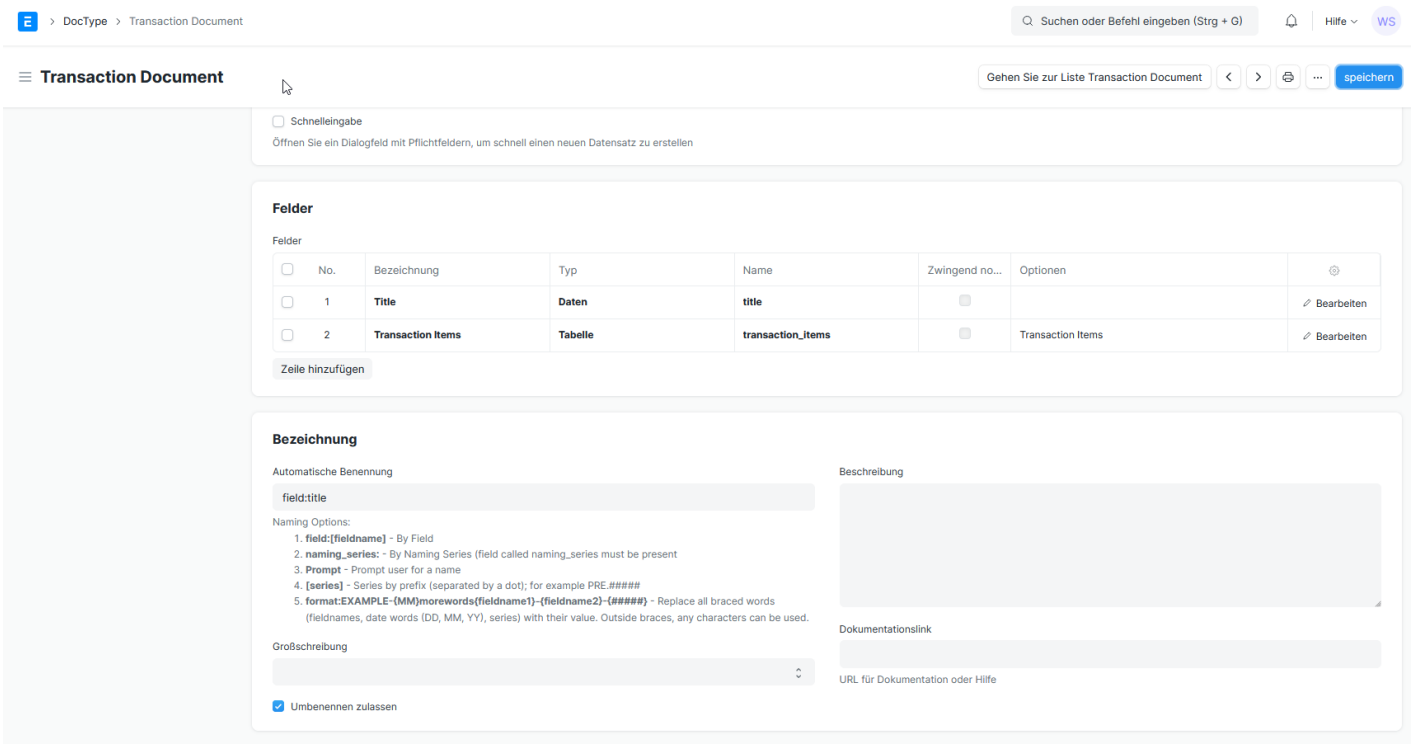


DocType Transaktion erstellen

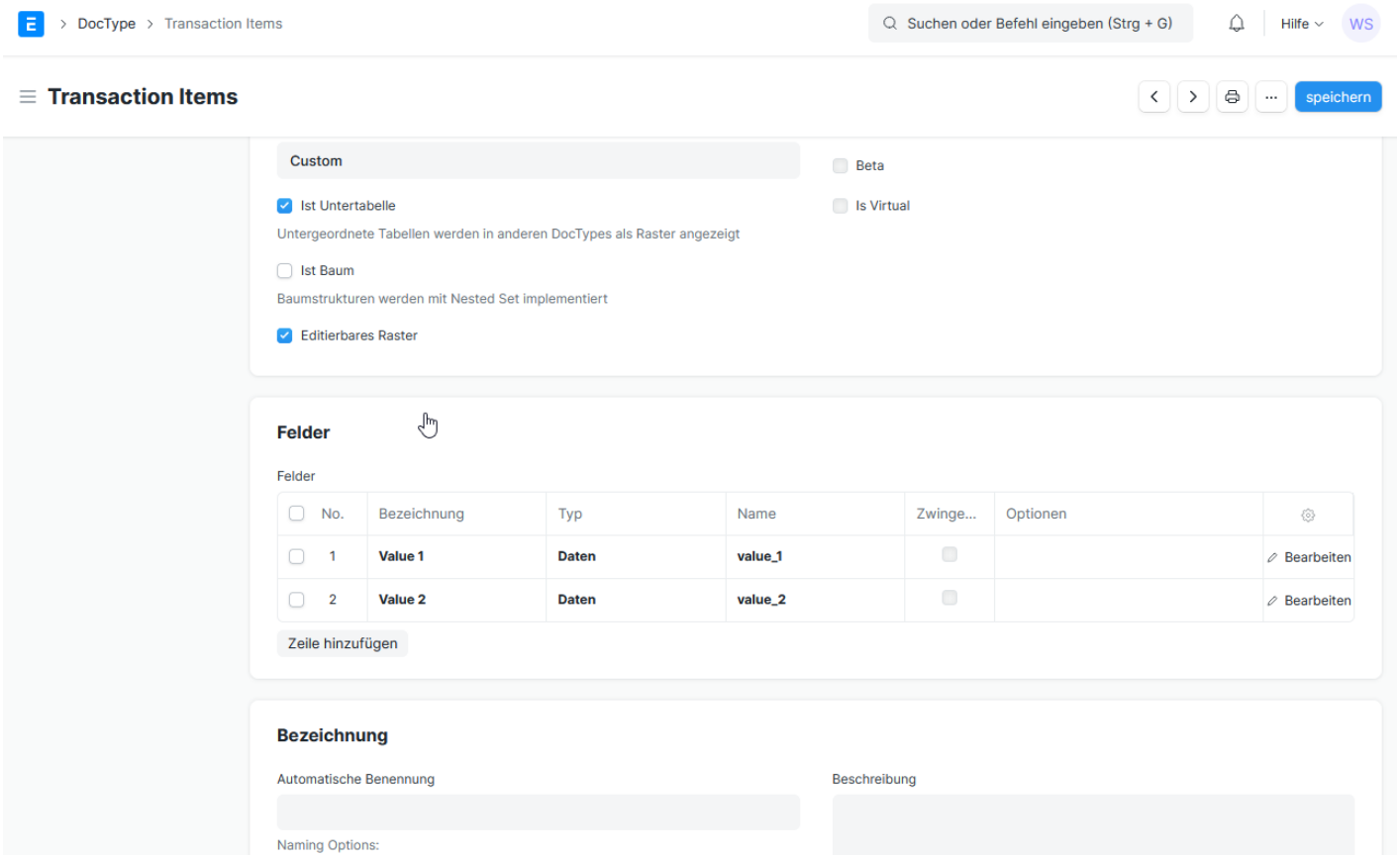
Nun erstellen wir einen weiteren DocType der die eigentliche Transaktion repräsentiert. Diese kann z.B. ein Angebot sein in welches wir Artikel aus unserer Angebotsvorlage importieren. In diesem Beispiel importieren wir lediglich zwei Felder mit Werten vom Typ Data. Dem Beispiel folgend werden es der Wert Red und Green.



Der DocType ist wie folgt erstellt



Dazu die Untertabelle Transaction Items

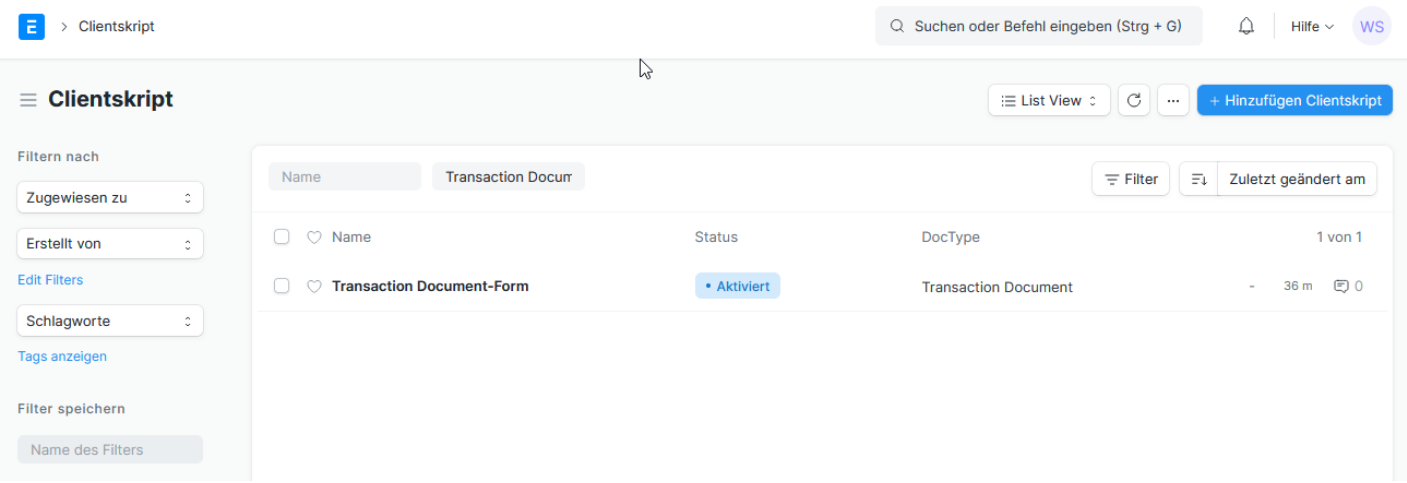


Button in Transaktion erstellen

Nun wollen wir über einen Button die Möglichkeit bereit stellen, dass wir die Daten aus dem Template in die Transaction übertragen können. Dazu erstellen wir ein Client Script welches einen Button auf unser DocType Transaction bereitstellt über welchen wir per Dialog aus einem Template wählen können.

Nun haben wir alles eingebaut um eine neue Transaktion zu erstellen und dort Werte aus einem Template zu holen.

Dazu erstellen wir ein Custom Script



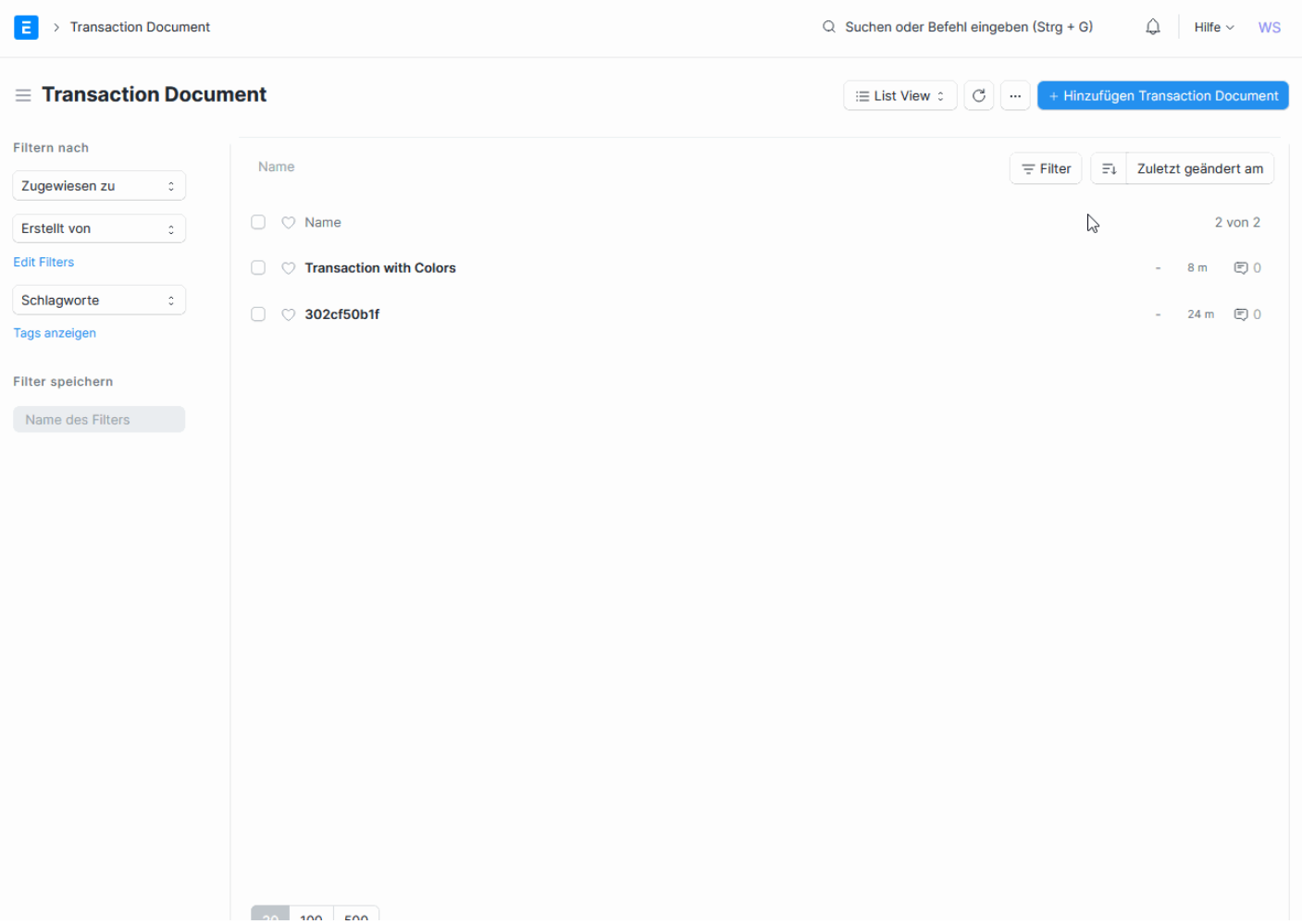
mit dem folgenden Code

```
// The fetch-from fields
var fields = [
  "value_1",
  "value_2"];

frappe.ui.form.on('Transaction Document', {
	refresh(frm) {
		var cur_frm = frm;
		console.log("Add button");
		frm.add_custom_button('Transaction Template', function () { frm.trigger('get_items') }, __("Get Items From"));
	},
	get_items(frm){
		start_dialog(frm);
	}
});
```

```
function start_dialog(frm) {
	let dialog = new frappe.ui.form.MultiSelectDialog({

		// Read carefully and adjust parameters
		doctype: "Transaction Template", // Doctype we want to pick up
		target: cur_frm,
		setters: {
		},
		date_field: "creation", // "modified", "creation", ...
		get_query() {
			// MultiDialog Listfilter
			return {
				filters: {  }
			};
		},
		action(selections) {
	        var name = selections[0];
	        frappe.db.get_doc("Transaction Template", name) // Again, the Doctype we want to pick up
	          .then(doc => {
	            // Copy the items from the template and paste them into the cur_frm
	            for(var n = 0; n < doc.transaction_items.length; n++){
	                var item=doc.transaction_items[n];

	                // Copy-Paste Operation
	                var child = {};
	                for(var m = 0; m < fields.length; m++){
	                    child[fields[m]] = item[fields[m]];
	                }
	                cur_frm.add_child("transaction_items",child);
	                cur_frm.refresh_fields("transaction_items"); // Refresh Tabelle
	            }
	          });
		}
	});
}
```

Demo

Hier sehen wir wie wir eine neue Transaktion erstellen und diese gleich mit den Werten einer Vorlage füttern.



Hilfe Artikel

- DocType erstellen
- Client Script erstellen

Datumsfelder mit Zeitspanne auf Beleg und Positionen

Einleitung

Auf dieser Seite sehen wir, wie ein Datums Feld "Ende" in Abhängigkeit zu einem Datumsfeld "Anfang" befüllt wird und diese Daten auf die Artikelpositionen vererbt werden.

Datumsfeld "Ende" ein Jahr nach "Beginn"

```
frappe.ui.form.on('Sales Order', {
    performance_period_start: function(frm,cdt,cdn){
        if (frm.doc.performance_period_start) {
            var end_date = frappe.datetime.add_days(frm.doc.performance_period_start, 364);
            frappe.model.set_value(cdt,cdn,"performance_period_end",end_date);
            for (var i =0; i < frm.doc.items.length; i++){
              frm.doc.items[i].start_date = frm.doc.performance_period_start;
              frm.doc.items[i].end_date = frm.doc.performance_period_end;
            }
        }
    }
});
```

Daten auf Positionstabelle übertragen

```
frappe.ui.form.on('Sales Order Item', {
    start_date: function(frm,cdt,cdn){
```

```
        var d = locals[cdt][cdn];
        if (d.start_date) {
            var end_date = frappe.datetime.add_days(d.start_date, 364);
            frappe.model.set_value(cdt,cdn,"end_date",end_date);
            }
        }
});
```

Daten auf Mahnung automatisch berechnen

```
frappe.ui.form.on('Dunning', {
	validate(frm) {
		// your code here
		frm.set_value('sub_sum',frm.doc.outstanding_amount+frm.doc.interest_amount)
		
	},
	refresh(frm) {
		if (frm.doc.docstatus===1 && !frm.doc.sub_sum) {
			frm.set_value('sub_sum',frm.doc.outstanding_amount+frm.doc.interest_amount)
		}
		let due_date = new Date(frm.doc.posting_date)
		  due_date.setDate(due_date.getDate()+14);
		  frm.set_value('dunning_due_date',due_date)
	}
})
```

Felder in Childtable addieren und Ergebnis auf Feld in Parentdocument / Sum column in child table and show total in parent field

Um die Felder in einem Childtable zu addieren und das Ergebnis auf ein Feld im Parenttable zu übertragen kann folgendes Script benutz werden:

```
frappe.ui.form.on("Name des Childtables", {
   zu addierendes Feld auf CT:function(frm, cdt, cdn){
   var d = locals[cdt][cdn];
   var total = 0;
   frm.doc.Childtablename auf Parentdocument.forEach(function(d) { total += d.hours; });
   frm.set_value("Feld auf Parentdoc für Ergebnis", total);
   refresh_field("Feld auf Parentdoc für Ergebnis");
 },
   Childtablename auf Parentdocument_remove:function(frm, cdt, cdn){
   var d = locals[cdt][cdn];
   var total = 0;
   frm.doc.Childtablename auf Parentdocument.forEach(function(d) { total += d.zu addierendes Feld auf CT; });
   frm.set_value("Feld auf Parentdoc für Ergebnis", total);
   refresh_field("Feld auf Parentdoc für Ergebnis");
      }
   });
```

Beispiel:

Name Childtable: Stunden Monteure Projekte

zu addierende Felder auf CT : hours

Childtablename auf Parentdoctype: time_logs

Feld auf Parentdoc für Ergebnis: arbeitszeit_gesamt

```
frappe.ui.form.on("Stunden Monteure Projekte", {
    hours:function(frm, cdt, cdn){
    var d = locals[cdt][cdn];
    var total = 0;
    frm.doc.time_logs.forEach(function(d) { total += d.hours; });
    frm.set_value("arbeitszeit_gesamt", total);
    refresh_field("arbeitszeit_gesamt");
   },
    time_logs_remove:function(frm, cdt, cdn){
    var d = locals[cdt][cdn];
    var total = 0;
    frm.doc.time_logs.forEach(function(d) { total += d.hours; });
    frm.set_value("arbeitszeit_gesamt", total);
    refresh_field("arbeitszeit_gesamt");
       }
    });
```


Zeile bearbeiten #1
Unterhalb einfügen
Oberhalb einfügen
Duplizieren
Verschieben
Projekt
Std
Tastenkombinationen:
Strg + Auf
Strg + Ab
ESC
Unterhalb einfügen
Zeile hinzufügen
Arbeitszeit gesamt
0

DocType Feld mit Wert aus einer Tabelle füllen

In diesem Beispiel wollen wir ein Feld auf DocType-Ebene mit dem Namen "anzahl_sm4" mit einem Anzahl füllen. Das Feld ist ein Feld vom Typ Integer und soll mit eben einer solchen Zahl gefüllt werden.

Die Zahl befindet sich in einer Tabelle. In der Tabelle kann es aber mehrere Einträge geben, was es erforderlich macht, dass wir zusätzlich noch bestimmen bei welchem Referenz-Wert die Anzahl übernommen werden soll. In unserem Beispiel ist der Referenzwert der Artikelname (item_code) "Batteriemodul sM4".

Hier das Script dazu

```
frappe.ui.form.on('Sales Order', {
    refresh: function(frm) {
        var anzahl_sm4 = 0;
        $.each(frm.doc.items || [], function(i, item) {
            if (item.item_code === "Batteriemodul sM4") {
                anzahl_sm4 += item.qty;
            }
        });
        frm.set_value("anzahl_sm4", anzahl_sm4);
    }
});
```

Dieses Script wurde mit der Hilfe von ChatGPT erstellt!

I need a new script on Sales Order. This script shall go through the table "items" and put the value of "qty" of that table into a custom field "anzahl_sm4" of the docType Sales Order. It should only consider the qty from the row where the value of the field item_code is "Batteriemodul sM4"

Certainly, here is a sample custom script that will iterate through the "items" table of the Sales Order doctype, check if the "item_code" field is "Batteriemodul sM4", and if so, set the value of a custom field named "anzahl_sm4" in the Sales Order header to the value of the "qty" field in the corresponding row:

js Copy code

```
frappe.ui.form.on('Sales Order', {
    refresh: function(frm) {
        var anzahl_sm4 = 0;
        $.each(frm.doc.items || [], function(i, item) {
            if (item.item_code === "Batteriemodul sM4") {
                anzahl_sm4 += item.qty;
            }
        });
        frm.set_value("anzahl_sm4", anzahl_sm4);
    }
});
```

To use this script, you can paste it into the "Custom Script" field on the Sales Order's customization page.

When a user opens or saves a Sales Order document, this script will iterate through the items table and sum up the quantity of any rows where the item_code field is "Batteriemodul sM4". It will then set the value of the "anzahl_sm4" field in the Sales Order header to this sum.

Regenerate response

Angemeldeten User in eine entsprechendes Feld setzen

Mit dem folgenden Script können wir beim erstellen eines neuen Dokuments immer den angemeldeten User in das Feld `user` setzen. Ändern wir es nach dem speichern wird es nicht beim nächsten laden überschrieben. Dieser code hilft bei einer schnellen Dateneingabe.

```
frappe.ui.form.on('Session Standard User', {
  onload: function(frm) {
    if (!frm.doc.user) {
      frm.set_value('user', frappe.session.user);
    }
  }
});
```

Buttons auf DocType um unterschiedliche Listen zu öffnen

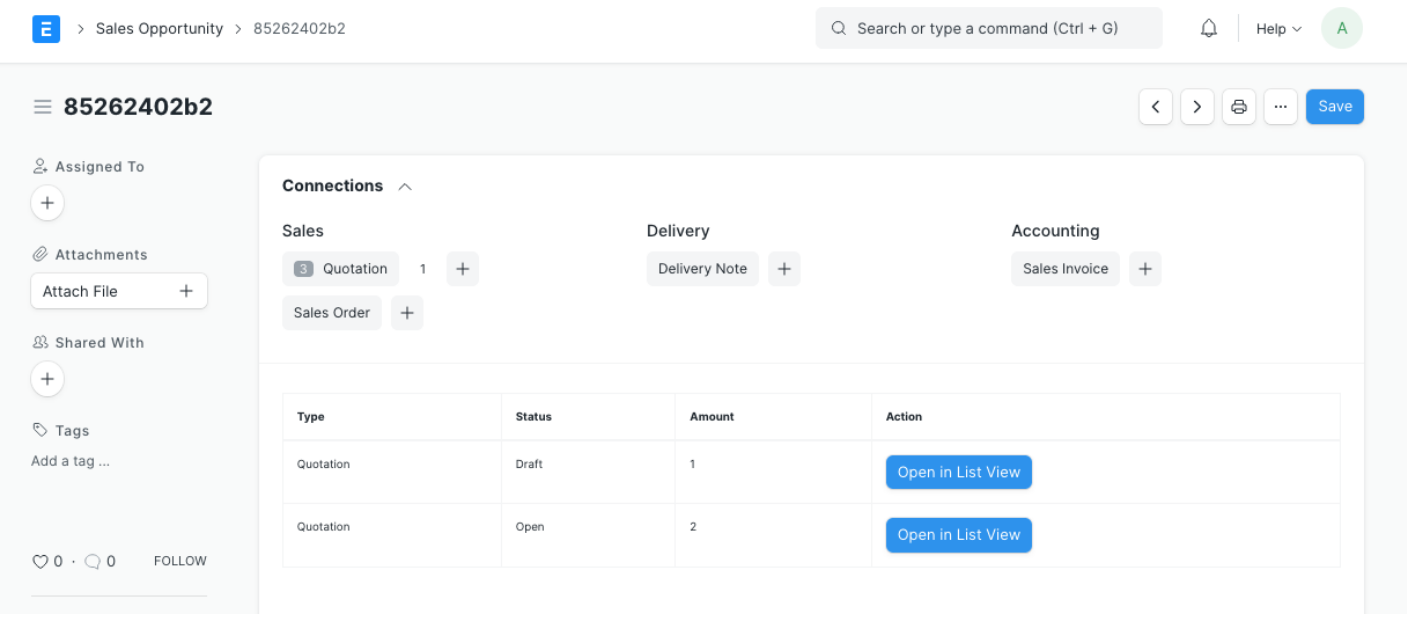
Einleitung

In diesem Beispiel versuchen wir Buttons auf unserem DocType Sales Opportunity zu erstellen hinter welchen jeweils die gefilterete Listenansicht einer bestimmten Verknüpfung, hier Quoation, zu finden ist. Die Buttons sollen für die Userin des Systems ansprechend und verständlich sein. Hier ein paar Beispiele welche mit Hilfe von ChatGPT (immer wieder beeindruckend!) erstellt wurden.

Feel free to copy and use GPLv3 ❤

> Teilweise ist der Code noch überladen, er könnte weiter optimiert werden.

Tabelle mit blauen Buttons



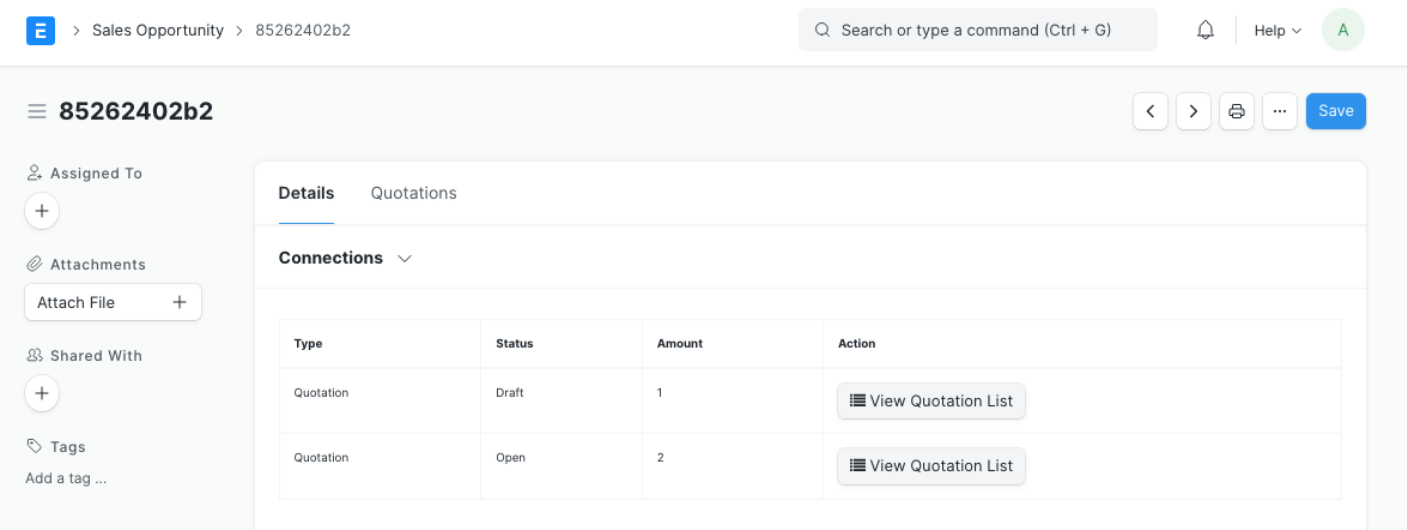
The Script

```
frappe.ui.form.on('Sales Opportunity', {
    refresh: function(frm) {
        // Get the linked Quotations
        frappe.call({
            method: 'frappe.client.get_list',
            args: {
                doctype: 'Quotation',
                filters: {
                    sales_opportunity: frm.doc.name
                },
                fields: ['status']
            },
            callback: function(response) {
                var data = response && response.message;

                // Count the Quotations by status
                var counts = {};
                if (data && data.length > 0) {
                    data.forEach(function(row) {
                        if (row.status) {
                            if (counts[row.status]) {
                                counts[row.status]++;
                            } else {
                                counts[row.status] = 1;
                            }
                        }
                    });
                }

                // Create or update the visual section with the table
                var section = frm.dashboard.add_section(__('Quotations'));
                var html = `<style>
                            .sales-opportunity-table {
                                font-size: 70%;
                            }
                        </style>
```

```
                    <table class="table table-bordered sales-opportunity-table">
                        <thead>
                            <tr>
                                <th>Type</th>
                                <th>Status</th>
                                <th>Amount</th>
                                <th>Action</th>
                            </tr>
                        </thead>
                        <tbody>`;

            if (Object.keys(counts).length > 0) {
                Object.keys(counts).forEach(function(status) {
                    html += `<tr>
                                <td>Quotation</td>
                                <td>${status}</td>
                                <td>${counts[status]}</td>
                                <td><button class="btn btn-primary btn-sm view-opportunity-btn" data-
status="${status}">Open in List View</button></td>
                            </tr>`;
                });
            } else {
                html += `<tr>
                            <td>Opportunity</td>
                            <td colspan="3" align="center">No Quotations</td>
                        </tr>`;
            }

            html += `</tbody>
                    </table>`;

            section.html(html);

            // Add click event to the button
            section.find('.view-opportunity-btn').on('click', function() {
                var status = $(this).data('status');
                viewQuotationList(status, frm.doc.name);
            });
        }
```

```
        });
    }
});

function viewQuotationList(status, salesOpportunity) {
    // Redirect to the Quotation List view with the status filter applied
    frappe.set_route('List', 'Quotation', { 'status': status, 'sales_opportunity': salesOpportunity });
}
```

Tabelle mit Button "List View" aus der Listensicht



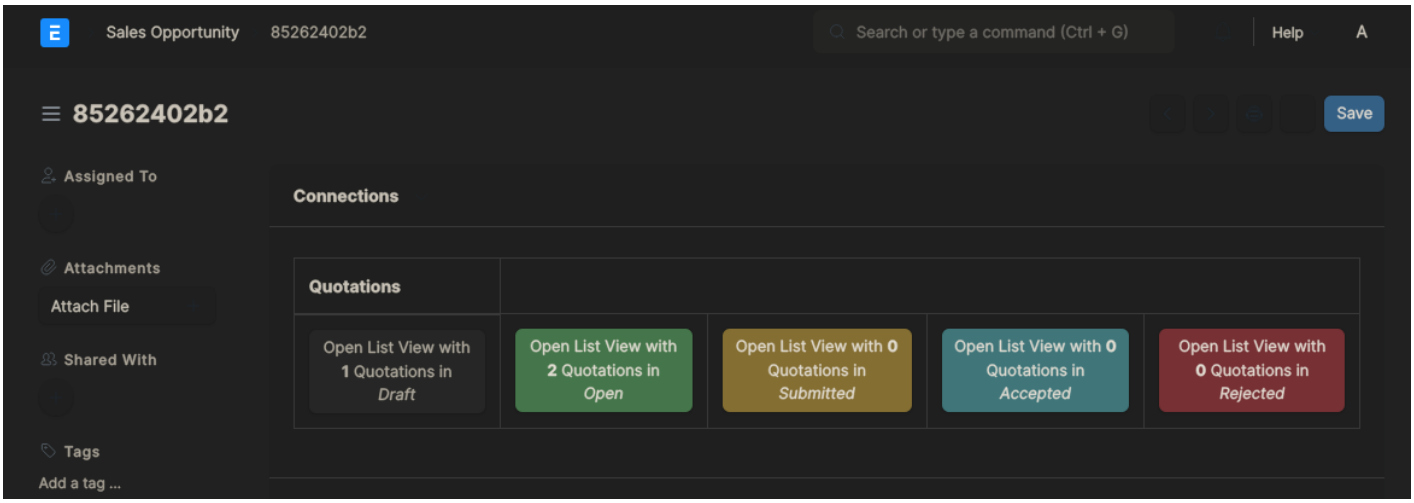
The Script

```
frappe.ui.form.on('Sales Opportunity', {
    refresh: function(frm) {
        // Get the linked Quotations
        frappe.call({
            method: 'frappe.client.get_list',
            args: {
                doctype: 'Quotation',
                filters: {
                    sales_opportunity: frm.doc.name
                },
                fields: ['status']
```

```
},
callback: function(response) {
    var data = response && response.message;

    // Count the Quotations by status
    var counts = {};
    if (data && data.length > 0) {
        data.forEach(function(row) {
            if (row.status) {
                if (counts[row.status]) {
                    counts[row.status]++;
                } else {
                    counts[row.status] = 1;
                }
            }
        });
    }

    // Create or update the visual section with the table
    var section = frm.dashboard.add_section(__('Quotations'));
    var html = `<style>
                    .sales-opportunity-table {
                        font-size: 70%;
                    }
                </style>
                <table class="table table-bordered sales-opportunity-table">
                    <thead>
                        <tr>
                            <th>Type</th>
                            <th>Status</th>
                            <th>Amount</th>
                            <th>Action</th>
                        </tr>
                    </thead>
                    <tbody>`;

    if (Object.keys(counts).length > 0) {
        Object.keys(counts).forEach(function(status) {
            html += `<tr>
```

```
                        <td>Quotation</td>
                        <td>${status}</td>
                        <td>${counts[status]}</td>
                        <td><button class="btn btn-secondary btn-sm view-opportunity-btn" data-status="${status}" data-doctype="Quotation"><i class="fa fa-list"></i> View Quotation List</button></td>
                    </tr>`;
            });
        } else {
            html += `<tr>
                        <td>Opportunity</td>
                        <td colspan="3" align="center">No Quotations</td>
                    </tr>`;
        }

        html += `</tbody>
            </table>`;

        section.html(html);

        // Add click event to the button
        section.find('.view-opportunity-btn').on('click', function() {
            var status = $(this).data('status');
            var doctype = $(this).data('doctype');
            viewQuotationList(status, doctype, frm.doc.name);
        });
    }
  });
 }
});

function viewQuotationList(status, doctype, salesOpportunity) {
    // Redirect to the Quotation List view with the status and sales opportunity filter applied
    frappe.set_route('List', doctype, { 'status': status, 'sales_opportunity': salesOpportunity });
}
```

Tabelle mit farbigen Buttons



The Script

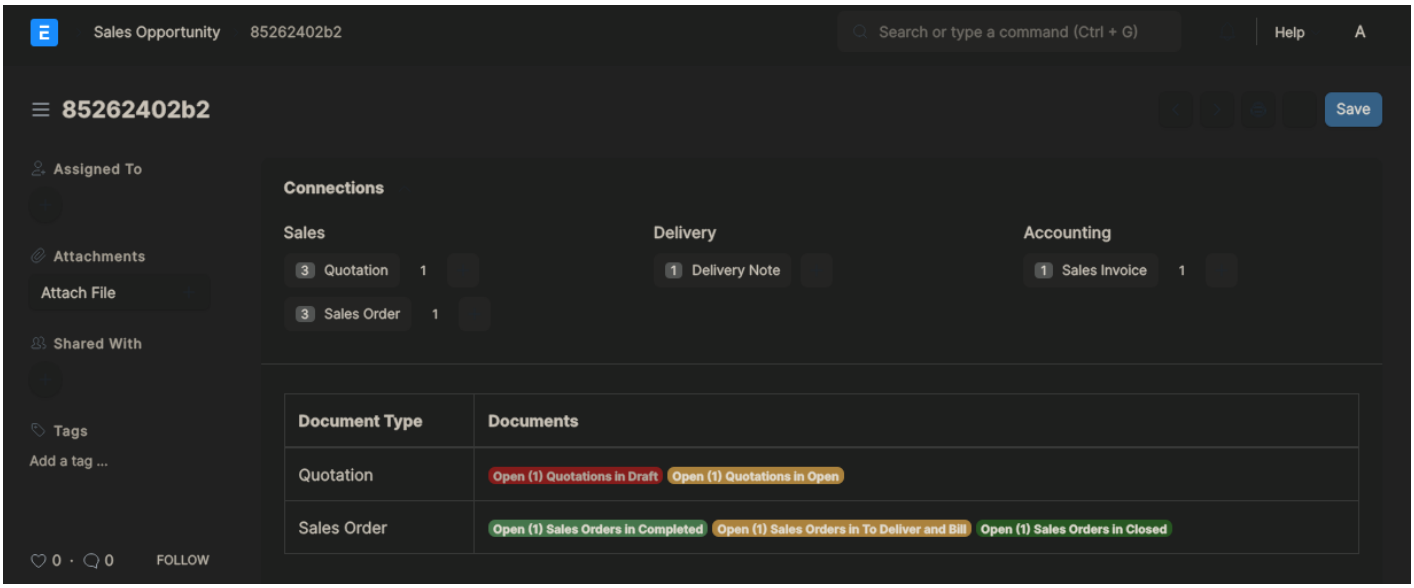
```
frappe.ui.form.on('Sales Opportunity', {
    refresh: function(frm) {
        // Get the linked Quotations
        frappe.call({
            method: 'frappe.client.get_list',
            args: {
                doctype: 'Quotation',
                filters: {
                    sales_opportunity: frm.doc.name
                },
                fields: ['status']
            },
            callback: function(response) {
                var data = response && response.message;

                // Count the Quotations by status
                var counts = {};
                if (data && data.length > 0) {
                    data.forEach(function(row) {
                        if (row.status) {
                            if (counts[row.status]) {
                                counts[row.status]++;
                            } else {
                                counts[row.status] = 1;
                            }
```

```
        }
    });
}

// Create or update the visual section with the table
var section = frm.dashboard.add_section(__('Quotations'));
var html = `<style>
            .sales-opportunity-table {
                font-size: 100%;
            }
            .status-draft {
                background-color: #f2f2f2;
                color: #495057;
            }
            .status-open {
                background-color: #28a745;
                color: #fff;
            }
            .status-submitted {
                background-color: #ffc107;
                color: #fff;
            }
            .status-accepted {
                background-color: #17a2b8;
                color: #fff;
            }
            .status-rejected {
                background-color: #dc3545;
                color: #fff;
            }
        </style>
        <table class="table table-bordered sales-opportunity-table">
            <thead>
                <tr>
                    <th>Quotations</th>
                </tr>
            </thead>
            <tbody>
                <tr>`;
```

```
            // Add buttons for each status
            var statusOrder = ['Draft', 'Open', 'Submitted', 'Accepted', 'Rejected'];
            statusOrder.forEach(function(status) {
                var statusClass = getStatusClass(status);
                var amount = counts[status] || 0;
                var buttonText = `Open List View with <b>${amount}</b> Quotations in <i>${status}</i>`;

                html += `<td><button class="btn btn-sm view-opportunity-btn ${statusClass}" data-
status="${status}" data-doctype="Quotation">${buttonText}</button></td>`;
            });

            html += `</tr>
                </tbody>
            </table>`;

            section.html(html);

            // Add click event to the buttons
            section.find('.view-opportunity-btn').on('click', function() {
                var status = $(this).data('status');
                var doctype = $(this).data('doctype');
                viewQuotationList(status, doctype, frm.doc.name);
            });
        }
    });
}
});

function viewQuotationList(status, doctype, salesOpportunity) {
    // Redirect to the Quotation List view with the status and sales opportunity filter applied
    frappe.set_route('List', doctype, { 'status': status, 'sales_opportunity': salesOpportunity });
}

function getStatusClass(status) {
    // Define the class for each status
    var statusClass = {
        'Draft': 'status-draft',
        'Open': 'status-open',
```

```
        'Submitted': 'status-submitted',
        'Accepted': 'status-accepted',
        'Rejected': 'status-rejected'
    };

    return statusClass[status] || '';
}
```

Using Badges instead of buttons to save space!



The Script

```
frappe.ui.form.on('Sales Opportunity', {
    refresh: function(frm) {
        // Get the linked Quotations
        frappe.call({
            method: 'frappe.client.get_list',
            args: {
                doctype: 'Quotation',
                filters: {
                    sales_opportunity: frm.doc.name
```

```
        },
        fields: ['status']
    },
    callback: function(response) {
        var data = response && response.message;

        // Count the Quotations by status
        var quotationCounts = {};
        if (data && data.length > 0) {
            data.forEach(function(row) {
                if (row.status) {
                    if (quotationCounts[row.status]) {
                        quotationCounts[row.status]++;
                    } else {
                        quotationCounts[row.status] = 1;
                    }
                }
            });
        }

        // Get the linked Sales Orders
        frappe.call({
            method: 'frappe.client.get_list',
            args: {
                doctype: 'Sales Order',
                filters: {
                    sales_opportunity: frm.doc.name
                },
                fields: ['status']
            },
            callback: function(response) {
                var data = response && response.message;

                // Count the Sales Orders by status
                var orderCounts = {};
                if (data && data.length > 0) {
                    data.forEach(function(row) {
                        if (row.status) {
                            if (orderCounts[row.status]) {
```

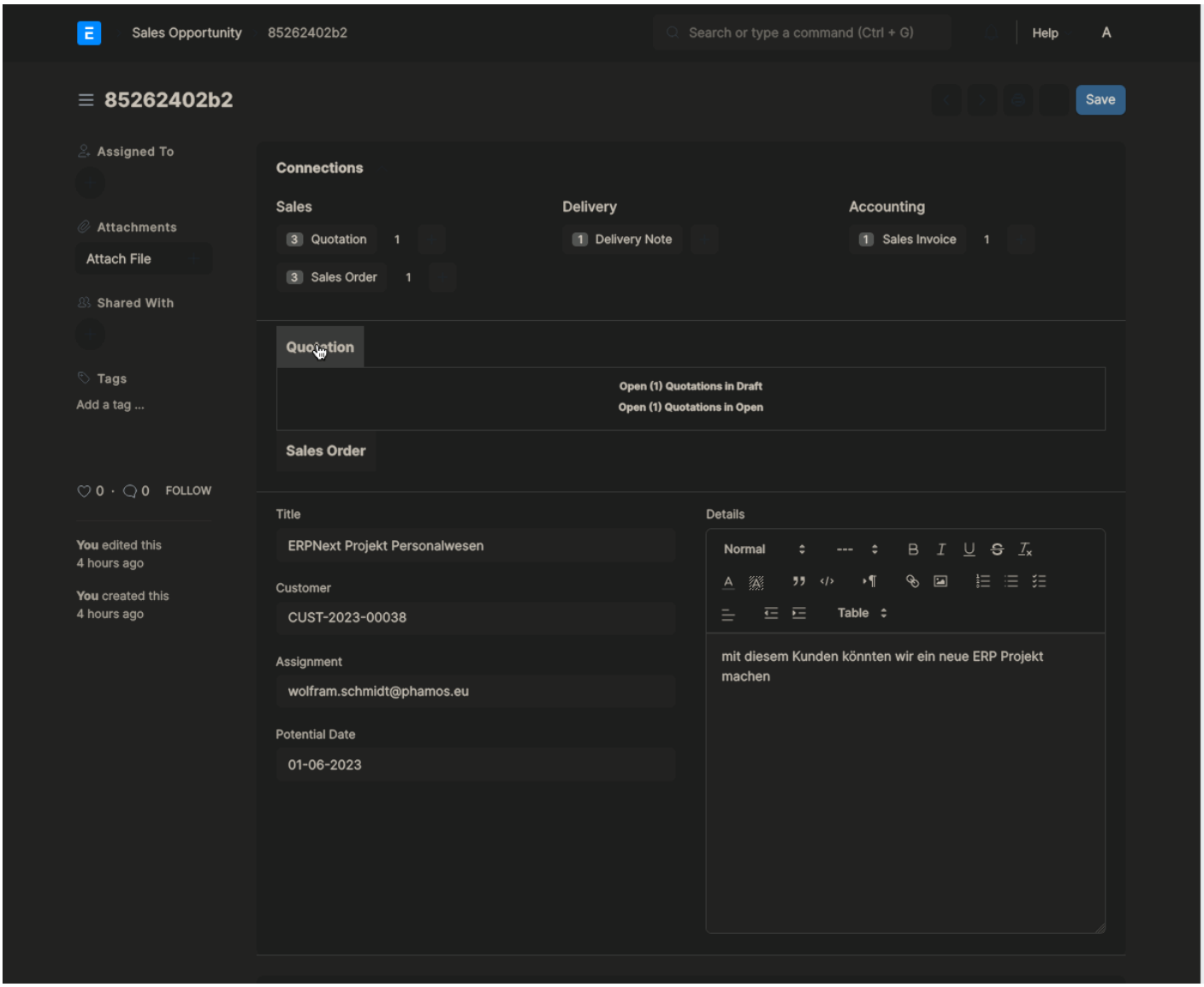
```
            orderCounts[row.status]++;
        } else {
            orderCounts[row.status] = 1;
        }
    }
  });
}

// Create or update the visual section with the table
var section = frm.dashboard.add_section(__('Sales Documents'));
var html = `<style>
            .sales-documents-table {
                font-size: 100%;
            }
            .badge-closed {
                background-color: green;
                color: #fff;
            }
            .badge-draft {
                background-color: red;
                color: #495057;
            }
            .badge-overdue {
                background-color: red;
                color: #495057;
            }
            .badge-open {
                background-color: orange;
                color: #fff;
            }
            .status-submitted {
                background-color: #ffc107;
                color: #fff;
            }
            .status-accepted {
                background-color: #17a2b8;
                color: #fff;
            }
            .status-rejected {
```

```
                background-color: #dc3545;
                color: #fff;
            }
            .badge-to_deliver_and_bill {
                background-color: orange;
                color: #fff;
            }
        </style>
        <table class="table table-bordered sales-documents-table">
            <thead>
                <tr>
                    <th>Document Type</th>
                    <th>Documents</th>
                </tr>
            </thead>
            <tbody>
                <tr>
                    <td>Quotation</td>
                    <td>`;

// Add badges for Quotations
var quotationStatusOrder = ['Draft', 'Open', 'Submitted', 'Accepted', 'Rejected'];
quotationStatusOrder.forEach(function(status) {
    var amount = quotationCounts[status] || 0;
    if (amount > 0) {
        var badgeClass = getStatusBadgeClass(status);
        var badgeText = `Open (${amount}) Quotations in ${status}`;
        var linkUrl = getQuotationListUrl(status, frm.doc.name);
        html += `<a class="badge ${badgeClass}" href="${linkUrl}">${badgeText}</a> `;
    }
});

html += `</td>
        </tr>
        <tr>
            <td>Sales Order</td>
            <td>`;

// Add badges for Sales Orders
```

```
                var orderStatusOrder = ['Draft', 'Submitted', 'Completed', 'To Deliver and Bill', 'Overdue',
'Closed'];
                orderStatusOrder.forEach(function(status) {
                    var amount = orderCounts[status] || 0;
                    if (amount > 0) {
                        var badgeClass = getStatusBadgeClass(status);
                        var badgeText = `Open (${amount}) Sales Orders in ${status}`;
                        var linkUrl = getSalesOrderListUrl(status, frm.doc.name);
                        html += `<a class="badge ${badgeClass}" href="${linkUrl}">${badgeText}</a> `;
                    }
                });

                html += `</td>
                        </tr>
                    </tbody>
                </table>`;

                section.html(html);
            }
        });
    }
});

function getStatusBadgeClass(status) {
    // Define the class for each status badge
    var statusBadgeClass = {
        'Closed': 'badge-closed',
        'Draft': 'badge-draft',
        'Open': 'badge-open',
        'Overdue': 'badge-overdue',
        'Submitted': 'badge-warning',
        'Accepted': 'badge-info',
        'Rejected': 'badge-danger',
        'Completed': 'badge-success',
        'To Deliver and Bill': 'badge-to_deliver_and_bill'

    };
```

```
    return statusBadgeClass[status] || 'badge-secondary';
}

function getQuotationListUrl(status, salesOpportunity) {
    // Generate the Quotation List URL with the status and sales opportunity filter
    var url = frappe.urllib.get_base_url();
    url +=
`/app/list/Quotation?status=${encodeURIComponent(status)}&sales_opportunity=${encodeURIComponent(
salesOpportunity)}`;
    return url;
}

function getSalesOrderListUrl(status, salesOpportunity) {
    // Generate the Sales Order List URL with the status and sales opportunity filter
    var url = frappe.urllib.get_base_url();
    url +=
`/app/list/Sales%20Order?status=${encodeURIComponent(status)}&sales_opportunity=${encodeURICompo
nent(salesOpportunity)}`;
    return url;
}
```

Accordion



The Script

```
frappe.ui.form.on('Sales Opportunity', {
    refresh: function(frm) {
        // Get the linked Quotations
        frappe.call({
            method: 'frappe.client.get_list',
            args: {
                doctype: 'Quotation',
                filters: {
                    sales_opportunity: frm.doc.name
                },
                fields: ['status']
            },
```

```
callback: function(response) {
    var data = response && response.message;

    // Count the Quotations by status
    var quotationCounts = {};
    if (data && data.length > 0) {
        data.forEach(function(row) {
            if (row.status) {
                if (quotationCounts[row.status]) {
                    quotationCounts[row.status]++;
                } else {
                    quotationCounts[row.status] = 1;
                }
            }
        });
    }

    // Get the linked Sales Orders
    frappe.call({
        method: 'frappe.client.get_list',
        args: {
            doctype: 'Sales Order',
            filters: {
                sales_opportunity: frm.doc.name
            },
            fields: ['status']
        },
        callback: function(response) {
            var data = response && response.message;

            // Count the Sales Orders by status
            var orderCounts = {};
            if (data && data.length > 0) {
                data.forEach(function(row) {
                    if (row.status) {
                        if (orderCounts[row.status]) {
                            orderCounts[row.status]++;
                        } else {
                            orderCounts[row.status] = 1;
```

```
        }
      }
    });
}

// Create or update the visual section with the accordion
var section = frm.dashboard.add_section(__('Sales Documents'));
var accordionHtml = `<style>
                    .sales-accordion {
                        font-size: 100%;
                    }
                    .sales-accordion .accordion-title {
                        background-color: #f5f5f5;
                        color: #333;
                        cursor: pointer;
                        padding: 10px;
                        border: none;
                        text-align: left;
                        outline: none;
                        font-weight: bold;
                        transition: background-color 0.3s;
                    }
                    .sales-accordion .accordion-content {
                        padding: 10px;
                        display: none;
                        overflow: hidden;
                        background-color: #fff;
                        border: 1px solid #e7e7e7;
                    }
                    .sales-accordion .accordion-content a {
                        display: block;
                        margin-bottom: 5px;
                    }
                    .sales-accordion .accordion-content a:hover {
                        text-decoration: underline;
                    }
                    .sales-accordion .accordion-title.active {
                        background-color: #ccc;
                    }
```

```
                .sales-accordion .accordion-content.active {
                    display: block;
                }
            </style>
            <div class="sales-accordion">`;

        // Add accordion for Quotations
        var quotationStatusOrder = ['Draft', 'Open', 'Submitted', 'Accepted', 'Rejected'];
        accordionHtml += `<button class="accordion-title">Quotation</button>
                <div class="accordion-content">`;

        quotationStatusOrder.forEach(function(status) {
            var amount = quotationCounts[status] || 0;
            if (amount > 0) {
                var badgeClass = getStatusBadgeClass(status);
                var badgeText = `Open (${amount}) Quotations in ${status}`;
                var linkUrl = getQuotationListUrl(status, frm.doc.name);
                accordionHtml += `<a class="badge ${badgeClass}"
href="${linkUrl}">${badgeText}</a>`;
            }
        });

        accordionHtml += `</div>`;

        // Add accordion for Sales Orders
        var orderStatusOrder = ['Draft', 'Submitted', 'Completed', 'To Deliver and Bill', 'Overdue',
'Closed'];
        accordionHtml += `<button class="accordion-title">Sales Order</button>
                <div class="accordion-content">`;

        orderStatusOrder.forEach(function(status) {
            var amount = orderCounts[status] || 0;
            if (amount > 0) {
                var badgeClass = getStatusBadgeClass(status);
                var badgeText = `Open (${amount}) Sales Orders in ${status}`;
                var linkUrl = getSalesOrderListUrl(status, frm.doc.name);
                accordionHtml += `<a class="badge ${badgeClass}"
href="${linkUrl}">${badgeText}</a>`;
            }
```

```
                });

                accordionHtml += `</div></div>`;

                section.html(accordionHtml);

                // Add event listener to toggle accordion content
                var accordionTitles = section.find('.accordion-title');
                accordionTitles.on('click', function() {
                    var accordionContent = $(this).next('.accordion-content');
                    accordionContent.slideToggle();
                    $(this).toggleClass('active');
                    accordionContent.toggleClass('active');
                });
            }
        });
    }
  });
}

function getStatusBadgeClass(status) {
    // Define the class for each status badge
    var statusBadgeClass = {
        'Closed': 'badge-closed',
        'Draft': 'badge-draft',
        'Open': 'badge-open',
        'Overdue': 'badge-overdue',
        'Submitted': 'badge-warning',
        'Accepted': 'badge-info',
        'Rejected': 'badge-danger',
        'Completed': 'badge-success',
        'To Deliver and Bill': 'badge-to_deliver_and_bill'
    };

    return statusBadgeClass[status] || 'badge-secondary';
}

function getQuotationListUrl(status, salesOpportunity) {
```

```
    // Generate the Quotation List URL with the status and sales opportunity filter
    var url = frappe.urllib.get_base_url();
    url +=
`/app/list/Quotation?status=${encodeURIComponent(status)}&sales_opportunity=${encodeURIComponent(
salesOpportunity)}`;
    return url;
}

function getSalesOrderListUrl(status, salesOpportunity) {
    // Generate the Sales Order List URL with the status and sales opportunity filter
    var url = frappe.urllib.get_base_url();
    url +=
`/app/list/Sales%20Order?status=${encodeURIComponent(status)}&sales_opportunity=${encodeURICompo
nent(salesOpportunity)}`;
    return url;
}
```